



Fiche de mission : Commercial formation (CDI)

Poste : Commercial dans le domaine de la formation informatique

Type de contrat : CDI

Date d'embauche : au plus tôt

Pays : France

Langues parlées : Français (l'Anglais est un plus)

Contexte :

Née début 2008, Matelli a grandi et est aujourd'hui une entreprise délivrant des services de formation, conseil et développement en France et à l'international.

Matelli met à disposition de centres de formation les connaissances techniques pointues de ses collaborateurs. Chaque membre de l'équipe Matelli dispose de temps affecté à de la veille technologique et de la montée en compétence sur les technologies connexes à son domaine d'expertise. La société compte aujourd'hui une dizaine de collaborateurs et a travaillé pour plusieurs centaines de clients.

Matelli recherche aujourd'hui un **Commercial formation** afin de fidéliser ses clients actuels et de prospecter de nouveaux comptes.

Mission :

Au sein de notre entité spécialisée dans la délégation de consultants en informatique, vous serez en charge de fidéliser le portefeuille de clients qui vous sera confié et de prospecter de nouveaux comptes.

Dans ce cadre vous serez en charge de:

- maintenir de bonnes relations avec les clients de votre portefeuille en vous assurant, avec les autres acteurs de la société, que nous fournissons une parfaite qualité de service,
- prospecter, développer un portefeuille de clients diversifiés (PME/PMI, Grands Comptes) tout en assurant la promotion de nos offres,
- détecter de nouveaux projets de formation et prestations chez nos clients, centre de formation,
- tenir les objectifs quantitatifs et qualitatifs qui vous seront assignés,
- réaliser un reporting régulier auprès de la structure.

MATELLI SARL
Délégation de formateurs et conseil en informatique
59 rue des Petits Champs 75001 Paris
Tel : +33(0) 1 82 52 19 59 -- Email : contact@matelli.fr
SIRET : 504 609 629 00010



Fiche de mission : Commercial formation (CDI)

Vous serez aidé par une assistante pour toute démarche administrative et travaillerez en collaboration avec les dirigeants de l'entreprise.

Ce poste donne au candidat l'opportunité de :

- Travailler dans des contextes clients diversifiés pour des entreprises de dimension internationale,
- De communiquer directement avec l'équipe dirigeante et de suivre la stratégie de l'entreprise,
- Disposer d'autonomie,
- Evoluer rapidement au sein d'une structure jeune et dynamique.

Profil :

De formation supérieure, vous justifiez d'une première expérience terrain réussie dans la vente de services B to B, idéalement dans l'univers de la formation, des prestations de services, de l'intérim.

Rémunération et avantages :

Entre 25 et 35 k€ par an brut selon expérience.

Statut cadre

Les frais de missions et de déplacement sont complètement pris en charge par Matelli

Autres avantages : ordinateur portable, mutuelle, transport.

Entreprise :

Matelli SARL

59 rue des Petits Champs

75001 Paris

Site : <http://www.matelli.fr/>

Contact :

Kalyanne LOR

E-mail : recrutement@matelli.fr

Téléphone : 01 82 52 19 59

MATELLI SARL
Délégation de formateurs et conseil en informatique
59 rue des Petits Champs 75001 Paris
Tel : +33(0) 1 82 52 19 59 -- Email : contact@matelli.fr
SIRET : 504 609 629 0010